





4 agenti di commercio sul canale Ho.Re.Ca (progetto Birre target organico 12 unità)

9 Business Partner

6 consulenti free lance

### **OPERATIVITA'**

La nostra organizzazione opera su 10 delle 20 regioni in Italia con una maggiore presenza al Nord Italia. Pensiamo, entro il primo semestre del 2010, di raggiungere una copertura totale Italia

### **I NOSTRI SERVIZI DI CONSULENZA**

#### **I SERVIZI SMART WORK SALES PER LA DIREZIONE COMMERCIALE**

**Ricerca Agenti di commercio:** selezioniamo soltanto professionisti della vendita con esperienza nel mercato e/o canale di interesse per la vostra azienda.

La nostra attività di ricerca e selezione si basa su metodologie di ricerca essenzialmente diretta che ci permette di identificare, conoscere e reclutare le migliori persone e professionisti per l'azienda committente.

**Ricerca Partner commerciali:** selezioniamo agenzie di rappresentanza, grossisti, distributori a livello areale e nazionale, Business Partners.

**Consulenza Commerciale:** Smart Work supporta la Direzione Commerciale a livello strategico sia per la definizione delle nuove politiche commerciali che per il disegno delle architettura del canale di vendita più adeguato. Smart Work, inoltre, ha elaborato la suite di servizi SMART FORCE, per esaminare e migliorare le prestazioni della rete di vendita aziendale, sia dal punto di vista dei risultati numerici (fatturato, quote di mercato, target di vendita) che per aspetti meno "tangibili" ma non meno importanti come, ad esempio, la capacità di trasmettere la giusta immagine dell'azienda all'esterno.

**Indagini di Mercato:** Smart Work supporta la direzione commerciale e marketing con indagini su mercati, canali distributivi e trade. I vantaggi per le aziende clienti:

- § COSTI CONTENUTI
- § PROGETTI AD HOC PER IL CLIENTE
- § INDICAZIONI OPERATIVE
- § VELOCITA' DI ESECUZIONE

## I SERVIZI TOP RECRUITING PER LA DIREZIONE RISORSE UMANE



[www.toprecruiting.net](http://www.toprecruiting.net)

- § RPQ Ricerca e selezione di personale qualificato
- § Executive search di professional, quadri e dirigenti
- § Assessment

## FOCUS RECRUITING

Le nostre *soluzioni in ambito Recruiting* sono articolate e con un grado di sofisticazione crescente. Infatti, crediamo che ogni azienda abbia le proprie specificità anche nelle strategie di ricerca di personale NON dipendente, gli agenti di commercio appunto. Nasce quindi *una gamma completa di servizi*, tra loro collegati, che possono essere attivati dall'azienda secondo i *desiderata* della direzione delle risorse umane o direzione commerciale; tenendo presente peculiarità che solo l'azienda conosce.

### SELEZIONE FLESSIBILE PER GLI AGENTI DI COMMERCIO

AZIONE	SPIEGAZIONE	NOME/PRODOTTO	COSTO IN EURO
A) Creazione db items e CV (The List)	Sulla base delle richieste dell'azienda: settore / zona geografica; estrarremo nominativi (items) di agenti e Curricula (profili) nei nostri database. Inoltre, potremo anche comunicare (via mail/e-mail/fax) la posizione ricercata dal cliente ai candidati gestendo le risposte positive	Agent list	Da 200 € a 500 € (SOLO A)
B) Contatto Candidati e qualificazione Telemarketing	E' un'intervista telefonica vs. i profili (A) per verificare il loro interesse nella posizione offerta dall'azienda (mandato). Questa fase è effettuata telefonicamente	SELECTA	2300 € (A+B+C)
C) Scheda di valutazione e cv	La scheda è il documento che sintetizza il profilo intervistato positivo(interessato), accompagna il Curriculum del candidato, viene inviato all'azienda/a smart work per un successivo incontro.		
D) Colloqui personali	Sono i colloqui che effettua il personale smart work e che valuta la qualità della persona, è la fase principale della selezione dei candidati	SMART WORK	1700 (D+E)
E) Presentazione in azienda	Invio del report dell'incontro dei soli candidati interessanti (circa 3) che possono ricevere mandato dell'azienda. L'azienda incontra i candidati per i due colloqui conclusivi (questa fase/servizio può essere acquistata a completamento dell'offerta SELECTA)		
F) Garanzia sul Candidato	Smart Work Garantisce il candidato per il periodo di prova. (questa fase/servizio può essere acquistata a completamento dell'offerta SELECTA)		
Totale smart work : tutte le fasi A↔F			5.000 €

## I SERVIZI DI FORMAZIONE PER LA DIREZIONE RISORSE UMANE

**FORMAZIONE VENDITE ED EXPORT:** è la **Business Unit** Smart Work dedicata alla formazione aziendale in area vendite, export, marketing, comunicazione e management sia con corsi a catalogo aperti a partecipanti di aziende diverse che con progetti di formazione ah hoc per ciascuna impresa.

## I SERVIZI DI MANAGEMENT TEMPORANEO

**TEMPORARY MANAGEMENT:** è L'OFFERTA di Smart Work dedicata alle aziende che hanno bisogno di uno o più manager, ma solo per un periodo definito di tempo e finalizzando la loro attività a progetti con un termine temporale definito.

L'utilizzo del servizio attiene, nella maggior parte dei casi: la direzione generale di sedi locali, la direzione commerciale, la gestione export. Questo non esclude che ci siano anche richieste di Responsabili del personale o dell'area sistemi e informatica.

## I SERVIZI DI OUTPLACEMENT



Ricollocamento Professionale sia Individuale sia Aziendale, viene oggi proposto alle nostre aziende clienti con il brand **NEW DEAL OUTPLACEMENT**.

“Il motivo della nostra scelta è dato dalle mutate condizioni di mercato, che ci spingono a valutare con grande attenzione le risorse umane, vero motore delle società, che stanno vivendo (loro malgrado) un momento di grande instabilità professionale” “...il nostro compito sarà applicare tutte le metodologie e strumenti, maturati in questi 5 anni di attività al servizio delle aziende e dei loro professionisti in difficoltà

New Deal Outplacement è un servizio di consulenza rivolto a alle aziende e ai professionisti che si pone l'obiettivo di soddisfare i entrambi gli interessi in modo soddisfacente

## INTERNAZIONALIZZAZIONE DELLE IMPRESE

La nostra capacità di identificare i migliori interlocutori e partner commerciali in Italia è stata il motore che ci ha spinto nel ricercare un solido ed affidabile network di società estere specializzate in consulenza e supporto di aziende produttive nel loro paese. Nasce una rete di collaborazioni che ci permette, a pieno titolo, di aiutare un'azienda italiana nella ricerca valutazione ed, infine, a stabilire un rapporto di collaborazione con un rappresentante all'estero, sia esso un professionista commerciale o, altresì, un'azienda locale interessata al prodotto/i Italiano.

## I SERVIZI COMMERCIALI DI GDOPOWER PER LE AZIENDE DI LARGO CONSUMO



[www.gdopower.biz](http://www.gdopower.biz)

**GRANDE DISTRIBUZIONE ORGANIZZATA**

[www.gdopower.biz](http://www.gdopower.biz)

- § Consulenza per l'introduzione nel canale GDO Italia
- § Gestione delle vendite nel canale GDO Italia
- § Progetti Private Label
- §

### I NOSTRI PRINCIPALI SETTORI DI INTERVENTO:

Automotive	Media
Banking	Utilities
Chemicals	Pharmaceuticals
Healthcare	Professional Services
High Tech	Retail
Industrial Machinery & Components	Service Provider
Insurance	Telecommunications
Logistics Service Providers	Wholesale Distribution

### ALCUNE AZIENDE CLIENTI:

CARTIERE BURGO	OFFICE DEPOT	CONTI SERTORI SALIS
INAZ PAGHE	GRUPPO SALTARI	AZIENDA AGRICOLA VIGNA DOGARINA
LODIGRANA	PIRCHER	CANTINE CASALBORDINO
STRHOLD spa	E.G.O.	GRUPPO PRO
CEG	SOLARIA	
FOLTENE LABORATORIES	AREA GROUP	
RONDA	COSTACURTA	
GTGLOBE LTD	GRUPPO PRO	
PROCURUS	PALAZZO ROSSO	
AIR LIQUIDE	NEW TARGET	



E.G.O.	NORD BITUMI
MC MANINI	SAN SEPOLCRO
DORELAN	CHIMONT INTERNATIONAL
LANIER	SIRCI
PUBLIGEM	T & G - FANCY
HONYVEM	CERAMICHE ITALIA

#### **I NOSTRI CONTATTI:**

---

##### **Smart Work srl**

##### **Sede operativa:**

**via Pestalozza, 2**

**20131 Milano**

phone: +39 02 23663618/19

mobile: +39 3356637054

fax1: +39 0293660921 fax2: +39 02 700508208

capitale sociale 25.000 euro I.V.

C.F., P.IVA n. 04226590968,

Registro Imprese di Milano n. 04226590968

website: [www.smartwork.it](http://www.smartwork.it)

email: [contatto@smartwork.it](mailto:contatto@smartwork.it)